

会計事務所レポート

ボスに聞く 我が事務所の特徴と強味

税理士法人KMCパートナーズ

代表社員 ^{きむらともゆき}木村 智行氏

——中小企業の永続的な成長・発展に貢献する

当社が半世紀以上にわたり顧問先から信頼されてきたのは、決算・税務申告以外にも相続・事業承継対策や医業経営支援などの幅広い分野で専門性を磨いてきたからです。

相続税申告では、累計1000件以上の申告で培った独自のノウハウがあり、書面添付制度を活用した調査が来なくなるような申告を実現。安心していただける適正な申告を徹底しています。経験豊富な社員に加え、不動産鑑定士、弁護士、司法書士らと連携して、非上場株式や土地評価、組織再編や事業承継税制を活用した承継対策、生前贈与などあらゆるニーズに対応しています。

医業経営支援においては、医療業界に精通した担当者が開業から医療法人化、そして事業承継まで幅広く支援し、現在は約100件の医療系のお客さまと顧問契約しています。

顧問先への付加価値サービス「チームCFO」の展開

顧問先への付加価値サービスとして「チームCFO」を始動しました。顧問先の経営課題にあわせて当社が結成したチームが、CFOの概念を拡張し、資金調達などの財務コンサルだけでなく、顧問先のDXやHRの支援、MAS監査業務、M&A支援、経営会議支援など細分化された課題を解決していきます。

この仕組みは顧問先に多角的な支援を提供するだけでなく、社員の成長機会にもつながります。ある年は財務コンサル、別の年は経営会議支援やM&A支援を担当するなど、経験の幅を広げられる点が強みです。

業界トップクラスのM&A支援

6年ほど前に顧問先の社長から「M&A仲介会社に話を持ち掛けられ、売却を検討している。M&Aに踏み切っても大丈夫か」と相談を受けました。当時、社長は若く、業績も好調だったため驚きでした。話を聞き、すぐにその仲介会社に「われわれのサポートがないと上手くいかない」と伝え、M&A支援を始めました。

その後、ほかにも多くの顧問先がM&A仲介会社からアプローチを受けている実態を確認しました。顧問税理士としてこうしたアプローチを把握できていないのは問題と考え、まず、日本M&Aセンターと提携して、当社主導でM&A支援ができる体制を整備し、日本M&A協会のMVPをはじめ、3年連続で表彰されるまでに成長しました。

さらに、デューデリジェンスや補助金取得、PMI（経営統合）コンサルティングのほか、M&A税制を活用した株式取得費の損金算入といった税理士法人ならではの支援が強みです。

第二創業期 成長する事務所づくり

成長している事務所には人が集まります。私が事務所を引き継いだ年から「第二創業期」として規模拡大



を決意し、顧客のニーズに応えられる事務所作りを進めています。チームワークや働きがいといった心の充実と、報酬・給与、オフィス環境など物質的な充実の両立が長く活躍するうえで不可欠です。現在、勤続10年以上のメンバーが15人ほどいます。物心両面を追求することで、優秀なメンバーが長く活躍しています。

また、一昨年の事務所移転をきっかけに、当社は企業理念を再定義しました。顧問先や社員にアンケートを実施したところ、顧問先からは「決算対策や経営助言だけでなく、「親身に相談に乗ってくれる」「事務所での挨拶が心地よい」など情緒的価値に対する評価を多くいただきました。社員からも「先輩による丁寧な指導」「同僚同士で支え合う」といった声があり、お客さまに寄り添い、従業員同士で支えあう組織文化が私たちの強みです。

事務所データ

- 事務所沿革
- 1971年 木村会計事務所開業
 - 1983年 財産プランニング協会設立（現KMCコンサルティング）
 - 2007年 税理士法人KMCパートナーズに組織変更
 - 2023年 現事務所に移転
 - 2024年 社会保険労務士法人KMCパートナーズ設立
 - 2025年 税理士法人佐藤&パートナーズと経営統合
- 事務所の特徴
- 税務会計を基盤に経営全体を支援する総合コンサル型事務所
- 得意分野・業務実績例
- 税務・会計、医業経営支援、相続・事業承継、M&A支援、経営計画支援、人事労務支援
- 所属税理士会
- 東京税理士会

パーソナルデータ

- 生年／1976年
- 略歴／駒場東邦高等学校卒。慶応義塾大学商学部卒。2007年木村会計事務所副所長就任。08年同大学院法学研究科租税訴訟補佐人制度特設講座修了。10年青山学院大学法学研究科ビジネス法務専攻「税務代理の法と実務」非常勤講師就任。13年同大学院会計プロフェッション研究科客員教授就任。21年代表社員所長就任。

事務所所在地

- 税理士法人KMCパートナーズ
- 〒150-0031
東京都渋谷区桜丘町1-2
渋谷サクラステージセントラルビル14階
電話：03-3770-3321
FAX：03-3770-8212

ブランド力向上と規模拡大

社員が家族や友人に「KMCで働いている」ことを誇りたくなるような、周囲から羨ましいと言われるようなブランド力のある事務所を目指しています。現在、従業員は65人ですが、2030年には従業員100人以上とし、売上15億円以上にするのが目標です。AI時代の先行きは不透明で規模拡大には不安もありますが、経営課題を解決する「チームCFO」のような付加価値業務はより一層求められています。決算書や申告書作成業務の価値が下がっていくなか、M&A支援のようなAIには代替できない業務の価値は増えています。株価試算など一部はAIで可能でも、最終的な判断の後押しや心のケアは人にしかできません。当社はその役割を果たしていきます。

新築分譲マンション&一戸建てセレクション

2025 秋

エヌビー通信社「オーナーズライフ」と日経電子版連動掲載特集です。

日経電子版

エリアで選ぶマンション・一戸建て

おすすめの“全24物件、一挙掲載！”

https://ps.nikkei.com/map_2025autumn/

こちらから
ご覧いただけます

